

Sommaire

Remerciements.....	9
Préface	11
Introduction.....	15

Partie 1. Les entreprises zombies

Chapitre 1. Définition et déterminants des entreprises zombies.....	29
1. Comment définir une entreprise zombie	29
1.1. <i>La définition séminale : Caballero et al. (2008)</i>	29
1.2. <i>Les définitions dérivées de Caballero et al. (2008)</i>	30
1.3. <i>L'élargissement de la définition et la prise en compte de la performance</i>	30
1.4. <i>La construction d'un index : une approche multicritère</i>	32
2. Les facteurs explicatifs de la zombification.....	33
2.1. <i>Déterminants externes</i>	33
2.2. <i>Déterminants internes</i>	37

Chapitre 2. Conséquences de la zombification et avancées récentes ...41

1. Les conditions de financement, l'offre de crédit, la mauvaise allocation des capitaux, le système financier et les comportements comptables 41
 - 1.1. Allocation des fonds, offre de crédit et fragilisation du système financier.. 41
 - 1.2. Comportement comptable..... 42
2. Le développement économique et la productivité, l'investissement et l'innovation, et l'emploi 43
 - 2.1. Croissance et productivité..... 43
 - 2.2. Investissement et innovation..... 43
 - 2.3. L'emploi..... 44
 - 2.4. L'effet contagion, la performance et la surcapacité..... 45
3. Les avancées récentes 46
 - 3.1. La sortie de la zombification, les subventions et les conditions du redressement..... 46
 - 3.2. L'importance du droit..... 46
 - 3.3. La prédiction..... 47

Conclusion et point d'étape 63**Partie 2. Définition, causes et conséquences de la faillite****Chapitre 3. Définition 67**

1. Comment définir la faillite..... 67
 - 1.1. Cadre général de la définition..... 67
 - 1.2. Insolvabilité..... 67
 - 1.3. Vers une perspective intégrative..... 71
 - 1.4. Les alternatives à la définition juridique dans les modèles de faillite..... 73
 - 1.5. Les principales mesures : défaut, difficulté financière, insolvabilité et faillite (synthèse)..... 76
2. Le cadre juridique..... 80
 - 2.1. L'évolution du cadre juridique..... 80
 - 2.2. Le droit français..... 82
 - 2.3. Les droits internationaux..... 86

3. Existe-t-il un modèle optimal de procédures collectives ?	93
3.1. <i>Qu'est-ce qu'une bonne loi sur les faillites ?</i>	93
3.2. <i>Système pro-créancier versus pro-débiteur</i>	94
3.3. <i>Vers une spécialisation du droit</i>	95
3.4. <i>Droit et entrepreneuriat</i>	96
3.5. <i>Renégociation formelle versus informelle</i>	97
Chapitre 4. Les déterminants et les trajectoires de faillite	99
1. Les études françaises et internationales	99
1.1. <i>Les études françaises</i>	100
1.2. <i>Les études internationales</i>	102
2. Les principaux facteurs de défaillance	105
2.1. <i>La taille et l'âge</i>	105
2.2. <i>La structure financière et la relation bancaire</i>	106
2.3. <i>L'environnement économique et les facteurs environnementaux</i>	106
3. Les trajectoires de la faillite	108
3.1. <i>L'approche déterministe versus volontariste</i>	108
3.2. <i>Les principales théories mobilisées</i>	111
3.3. <i>Les trajectoires (chemins) de faillite : une perspective dynamique</i>	113
Conclusion et point d'étape. La faillite, un processus stylisé	123

Partie 3. Coûts de faillite et modèles de prévision

Chapitre 5. Les coûts de faillite	129
1. Les coûts de faillite	129
2. Les coûts directs	131
3. Les coûts indirects	131
Chapitre 6. Échantillon et variables pour la construction des modèles de faillite	143
1. Échantillon	143
1.1. <i>La sélection de l'échantillon dans un contexte local</i>	143

1.2. Types d'échantillon.....	144
2. Variables	147
2.1. Les variables explicatives.....	147
2.2. La sélection de variables.....	149
Chapitre 7. Performance des modèles	153
1. Les principales méthodes linéaires et non linéaires.....	153
1.1. Les méthodes statistiques.....	153
1.2. Les méthodes d'intelligence artificielle.....	155
1.3. Les méthodes ensemblistes.....	157
1.4. Les méthodes hybrides.....	158
1.5. Le choix de la méthode.....	159
2. Les problèmes de stationnarité et de stabilité	160
2.1. Stationnarité.....	160
2.2. Stabilité : la performance à court terme et long terme des modèles.....	162
3. Le déséquilibre des données	164
3.1. Position du problème.....	165
3.2. Les tentatives de résolutions.....	167
Chapitre 8. La qualité des données.....	173
1. Les différents types de manipulation des résultats	173
2. La définition de la gestion de résultat.....	175
2.1. Tentative de définition.....	175
2.2. Les formes de gestion de résultat (à la hausse et à la baisse).....	176
3. Quel impact de la gestion de résultats sur les modèles de faillite ..	178
4. Quelles sont les données utiles ?	180
4.1. Les rapports d'audit	180
4.2. Les données relationnelles.....	180
4.3. Les jugements légaux.....	181
4.4. Les données de gouvernance.....	181
4.5. Les données de RSE	182
4.6. Les données transactionnelles	182
Conclusion.....	183
Bibliographie.....	187